

SteelHead : 5 domaines d'application pour une transformation digitale rentable

En créant Riverbed, ses fondateurs partaient du postulat selon lequel l'optimisation WAN avait un réel pouvoir transformateur sur l'entreprise. Quinze ans plus tard, les faits leur ont donné raison.

Mais nous n'en sommes pas restés là. Fort de son statut de leader, **Riverbed SteelHead** continue d'optimiser le WAN face à l'évolution des besoins en performances et de la complexité des réseaux hybrides et cloud actuels.

Concrètement, SteelHead propose désormais l'optimisation de toutes les applications sur site, distantes, SaaS ou IaaS – sans aucun compromis sur la sécurité. Mieux encore, SteelHead améliore non seulement les performances applicatives, mais aussi le bilan financier de l'entreprise. À titre d'exemple, une enquête publiée dans un **livre blanc IDC**¹ révèle un retour sur investissement (ROI) de 497 % sur les trois premières années.

¹https://www.riverbed.com/forms/IDC-The-Business-Value-of-Riverbed-SteelHead-Executive-Summary.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

L'étude IDC met en lumière d'autres avantages concrets de SteelHead :

- 9 % de gain de productivité sur l'ensemble de l'entreprise
- 19 % de gains d'efficacité pour la gestion du WAN
- 70 % de baisse des interruptions liées au réseau
- Délai d'amortissement de 7 mois

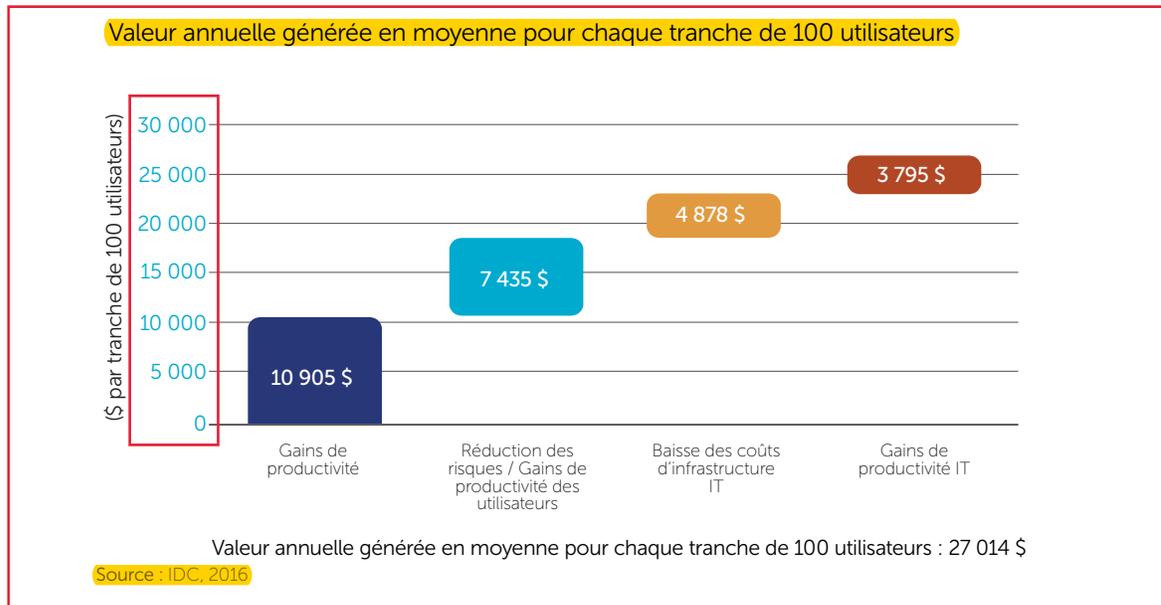
Ces chiffres résument à eux seuls une réalité incontestable que nous vous invitons à découvrir dans ce document. Nous y étudions un à un les cinq domaines d'application dans lesquels les fonctions d'optimisation WAN de SteelHead libèrent les principaux points d'engorgement de votre infrastructure pour vous offrir des performances et une visibilité inégalées.

1. Baisse de la latence du WAN pour favoriser la collaboration

La migration d'une entreprise vers Microsoft Windows 10, Server 2016 et Office 2016 répond certes à des objectifs stratégiques incontestables, mais dans son sillage apparaissent inévitablement de nouveaux problèmes de performance. L'ajout de bande passante est une fausse solution, car elle ne résout en rien les problèmes de latence des applications et de la transmission TCP. SteelHead fait ici toute la différence en agissant sur deux leviers : réduction de la consommation de bande passante et diminution de la latence.

L'autre problématique des migrations récentes porte sur les tout derniers protocoles MAPI et SMBv3, qui font appel au cryptage pour renforcer la protection des données. SteelHead peut multiplier par 40 la vitesse d'exécution de ces protocoles SSL essentiels sans compromettre la sécurité des certificats.

Démonstration pratique – Une étude client du Bhilwara Group révèle des résultats convaincants. Depuis la consolidation de son data center, l'entreprise avait constaté des problèmes de performances applicatives et une baisse de productivité. Pour inverser cette tendance, le groupe indien a déployé les appliances SteelHead CX dans l'ensemble du data center et sur 10 installations hors site. Résultat : des performances multipliées par 10, des processus comptables 60 % plus rapides et un amortissement en moins d'un an. Aujourd'hui, l'entreprise est parée pour se développer dans le cloud. Lisez l'étude de cas complète [ici](#)².



2. Prévention des saturations vidéo

Le contenu vidéo haute définition est souvent à l'origine de problèmes de performance, qu'ils soient causés par de multiples accès simultanés à un petit nombre de vidéos de formation, le visionnage de webcasts vidéo ou l'usage récréatif de sites de streaming.

Là encore, SteelHead propose plusieurs fonctions pour éviter la paralysie :

Proxy web/mise en cache des vidéos à la demande –

En l'absence de SteelHead, les multiples accès simultanés à une même vidéo via le WAN génèrent de multiples téléchargements, réduisant du même coup la bande passante disponible pour les autres applications. La fonction de proxy web de SteelHead crée un cache localisé, si bien que la vidéo n'est téléchargée qu'une fois, après quoi les autres utilisateurs y accèdent à partir du cache local.

²https://www.riverbed.com/customer-stories/LNJ-bhilwara-group.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

Fractionnement du streaming vidéo – Si plusieurs utilisateurs accèdent à la même vidéo à partir d'un site distant, le réseau WAN peut vite saturer. Les appliances SteelHead appliquent un fractionnement de flux (stream splitting) de façon à ne transmettre le trafic vidéo qu'une seule fois sur le WAN. Dès qu'il atteint le réseau LAN, ce trafic est fractionné et transmis aux différents utilisateurs sur le LAN du site local. À noter : cette méthode prend en charge les protocoles à débit binaire adaptatif basés sur HTTP(S).

3. Migration vers le cloud

Bien que personne ne remette en cause la migration vers des applications SaaS et des infrastructures IaaS, force est de reconnaître que les performances du cloud laissent souvent à désirer. Certes, des connexions SaaS directes et des liaisons spécialisées comme Azure ExpressRoute ou AWS Direct Connect améliorent les performances du cloud. Mais elles ne couvrent pas forcément tous vos utilisateurs. SteelHead peut multiplier par 33 le débit du trafic SaaS, tout en réduisant jusqu'à 97 % la consommation de bande passante.

Démonstration pratique – Sub-Zero Group, un client Riverbed, a surmonté avec succès les obstacles à sa migration vers le cloud. Confrontée à une dégradation des performances, son équipe IT devait consolider une infrastructure dispersée sur sept sites au sein d'un même data center, mais aussi accélérer les performances de ses applications SaaS. Pour y parvenir, elle a déployé un mix de produits SteelHead physiques et virtuelles. Résultat : trafic WAN réduit de 50 %, performances multipliées par 5 sur les fichiers Microsoft Office 365, baisse radicale des délais de résolution des problèmes et mise en place d'un socle robuste en vue de futures améliorations. Pour lire l'étude de cas complète, rendez-vous [ici](#)³.

4. Économies de bande passante WAN

Aujourd'hui plus que jamais, la réduction de la consommation de bande passante reste l'un des grands axes d'optimisation WAN pour SteelHead, en particulier dans des entreprises qui doivent répliquer des données de sauvegarde ou partager des fichiers volumineux. La réduction de bande passante de SteelHead peut alléger de 95 % la charge réseau et multiplier par 100 les vitesses de transfert de données.

Démonstration pratique: Avec des effectifs de plus de 8500 salariés répartis sur plus de 200 sites sur cinq continents, GHD est la parfaite illustration de l'action de SteelHead à grande échelle. Avec plus de 3000 applications dans son environnement, l'entreprise souffrait de problèmes de performance réseau qui ralentissaient la collaboration entre les sites. Pire encore,

une précédente tentative de solution s'était soldée par une corruption de ses données ! Cette [étude de cas](#)⁴ explique comment GHD a mis en œuvre SteelHead pour fédérer et rapprocher ses collaborateurs répartis dans le monde entier, tout en réduisant à 19 secondes les transferts internationaux de fichiers (contre 19 minutes auparavant).

5. Visibilité sur les applications

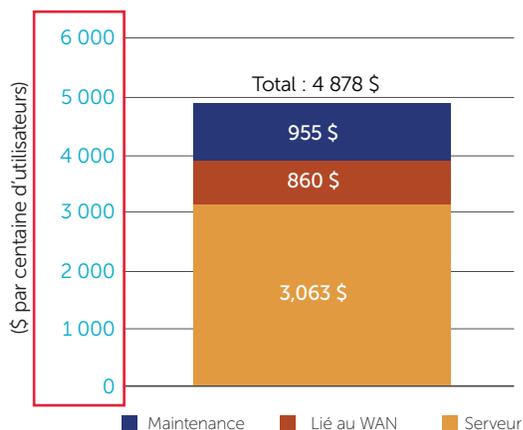
Pour les équipes IT, la migration vers des infrastructures cloud et hybrides restreint souvent sérieusement le suivi des performances de l'infrastructure et de l'expérience utilisateur. Pour leur redonner le contrôle, chaque produit SteelHead peut faire office de sonde de données (data probe) et transmettre les données en flux aux solutions d'analyse [Riverbed SteelCentral](#)⁵. Les équipes IT peuvent alors renouer avec une vision 10/10 de tous les aspects de l'infrastructure.

Démonstration pratique – Une enquête TechValidate démontre que dans 79 % des déploiements, SteelHead réduit de plus de moitié le délai moyen de résolution des incidents, avec à la clé une forte baisse des coûts. (Source : TechValidate. TVID: FFB-228-288)

SteelHead : une solution plus puissante que jamais

Alors que l'élan de la transformation digitale ne cesse de se renforcer, SteelHead répond présent pour accélérer les performances, gagner en visibilité et surmonter les nombreux obstacles associés à l'adoption de nouvelles technologies. Aujourd'hui plus que jamais, SteelHead a un rôle essentiel à jouer. Pour en savoir plus sur les avantages de SteelHead pour votre entreprise, [contactez l'équipe commerciale Riverbed](#)⁶.

Baisse des coûts d'infrastructure IT par an : Riverbed SteelHead



Source : IDC, 2016

³https://www.riverbed.com/customer-stories/Sub-Zero.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

⁴https://www.riverbed.com/customer-stories/GHD.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

⁵https://www.riverbed.com/products/steelcentral/index.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

⁶https://www.riverbed.com/about/contact-us.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

Plus d'infos

SteelHead optimise les réseaux WAN hybrides comme nulle autre solution. Résultat : des applications plus performantes, une productivité en hausse et des coûts en baisse. En établissant des ponts entre vos infrastructures sur site et les services cloud de votre choix, SteelHead crée un environnement hybride à la mesure de vos enjeux.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur:

La page produit [SteelHead WAN](#)⁷

La page solution: [Optimisation du WAN](#)⁸

⁷https://www.riverbed.com/products/steelhead/index.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

⁸https://www.riverbed.com/solutions/wan-optimization.html?utm_medium=newsletter&utm_source=0817_connections&utm_campaign=steelhead

À propos de Riverbed

Riverbed® (The Digital Performance Company™) aide les entreprises à optimiser leurs performances digitales à tous les niveaux pour élargir le champ des possibles. Baptisée Digital Performance Platform™, la plateforme intégrée et unifiée de Riverbed allie toute la puissance de solutions d'expérience digitale, de réseaux dans le cloud et Cloud Edge pour bâtir une architecture IT à la hauteur des enjeux du digital. Plus agiles et plus performantes, les entreprises parviennent ainsi plus rapidement à leurs objectifs. Riverbed compte plus de 30 000 clients, dont 98 % du Fortune 100 et 100 % du Forbes Global 100, pour un chiffre d'affaires annuel de plus d'un milliard de dollars. Pour en savoir plus, rendez-vous sur [riverbed.com](https://www.riverbed.com).

The logo for Riverbed, featuring the word "riverbed" in a lowercase, orange, sans-serif font.